

# 営業力・企画力・実践力のスキルアップ研修コンサル

個の力に頼る **グループ** → メンバー全員で取り組む **チーム** に変えて、

## 業績アップをめざしませんか？

このような、よくある会議の課題を解決！



戦略会議の参加者間に**温度差**がある



意見がまとまらない  
**意見が出ない**



一部の意見だけになり、  
参加者全体からの意見の  
吸い上げが難しい



具体的な答えが出ない  
**結論に到達しない**



時間ばかり掛かって  
しまい、モチベーショ  
ンが下がる

### チームビルディング & 営業力・企画力・実践力アップトレーニング

#### STEP1 営業戦略会議ファシリテート1 (3時間×2回)

①会社の現状把握 ⇒ ②問題共有 (業界および周辺の状況把握) ⇒ ③自社分析 (SWOT分析)

#### STEP2 営業戦略会議ファシリテート2 (3時間×4回)

④自社問題3D化で視覚化 (可視化から問題特定) ⇒ ⑤課題解決 & 戦略立案 (ビジネスプラン作成)

【ポイント】次世代型ワークショップ活用、レゴ®シリアスプレイ®技法と専用教材を用いたワークショップ、えんじえるゲーム®

#### STEP3 営業戦略実践コンサルティング (半年~1年)

⑥実践 (PDCAトレーニング)

#### 【2020年実績】

【事例1 商社】 拠点長 約 30 名進行中(2020.2~) 今期売上ダウン回避に向けて STEP2~3 へ

【事例2 制作会社】 全社員 20 名 現在実践進行中 新規企画4本立ち上がり、IT 補助金獲得  
業績アップ目指し一枚岩となって進行中

-----お 問 い 合 わ せ-----

詳細説明ご希望の方は下記にご記入の上 E-mail または FAX にてお送りください。FAX: **052-228-9624** (トライアングルトラスト行)

企業名	業界		
住所			
連絡先	TEL :	FAX:	E-mail:
担当者	所属:	役職:	氏名:



~企業課題解決コンサルティング~ 株式会社トライアングル・トラスト  
〒460-0002 愛知県名古屋市中区丸の内 1 丁目 7-6 丸の内 Terrace803  
TEL 0120-706-008 FAX 052-228-9624 MAIL info@triangle-trust.jp

※お送り頂きました個人情報、お問合せや案内文書の送付、返信、本人確認のために使用させていただきます。