

トライアングル・トラスト 次世代リーダー研修 シラバス

No.0302

1. 科目	個の力を育む教育	
2. 研修名称	【3】業績アップ 営業マンスペシャル合宿 1泊2日	
3. 対象者	新入・若手社員、リーダー社員	
4. 講師	1) 氏名	安田 真浪
	2) 専門	モチベーション、企画アイデア
	3) 資格・肩書	武道家（空手道参段） トータルプロデューサー 中小企業庁ミラサボ専門家派遣登録専門家、愛知労働局講師
5. 講義の目的	営業の基本を学び、会社の業績アップに向けてのビジネスプラン作成、そしてそのプランでの営業ロールプレイングを行うことで、営業モチベーション向上と営業マン間の格差の是正、愛社精神の構築、各種スキルアップをねらいます	
6. 到達目標	1) 知識	営業基本知識
	2) 社会人基礎力	前に踏み出す力：①主体性 ②働きかけ力 ③実行力 考え抜く力：④課題発見力 ⑤計画力 ⑥創造力 チームで働く力：⑦発信力 ⑧傾聴力 ⑨柔軟性 ⑩状況把握力 ⑪規律性 ⑫ストレスコントロール力
	3) その他	今期目標額達成
7. 関連（背景）	1) 法律	
	2) 施策	
	3) その他	
8. 内容	<<講義とワーク>> 【1日目】 ① 黙想、研修目的 ② 武道体験 ③ ビジネスの現状 ④ 自己紹介 ⑤ ゴール設定 ⑥ チームビルディングワークショップ ⑦ 社会人講話 ⑧ 営業講話 ⑨ ビジネスプラン作成 【2日目】 ⑩ 会社のたな卸し ⑪ 営業研修 ⑫ ビジネスマナー ⑬ ビジネスプラン発表準備 ⑭ ビジネスプラン発表 ※役員参加 ⑮ 営業ロールプレイング ⑯ まとめ ⑰ 振り返り	
9. 宿題（事前）	アクションプラン、キャリアのたな卸し	
10. 教材	1) レジューメ	テキスト
	2) 補助教材	模造紙、マーカー
	3) 参考資料	
11. その他	1日目は運動のできる服装	